

第 2018.02 期

2018 年 4 月 13 日

亚东出访印尼的考察情况

根据亚东与阿佩尼 2017 年底初次会面的约定，劳总带领 Wang Yang、邵元元、郑兴平一行共 4 人于 2018 年 4 月 2 — 7 日回访了印尼。

本次出访的主要目的是考察印尼市场，并与阿佩尼（Arpeni）探讨合作的可能性。

1. 印尼简介：

印尼由约 17000 个岛屿组成，是全世界最大的群岛国家，面积较大的岛屿有加里曼丹岛、苏门答腊岛、伊里安岛、苏拉威西岛和爪哇岛。人口约 2.5 亿，仅次于中国、印度、美国，居世界第四位。印尼是东南亚国家联盟创立国之一，也是东南亚最大经济体及20 国集团成员国。

印尼的煤炭、石油、天然气、锡、金刚石的储量很大，铀、镍、铜、铭、铝矾土、锌等储量也很丰富。煤炭在亚洲地区的主要出口对象是印度、日本、中国等。印尼煤炭对中国的出口 2010 年达到 4290 万吨，是中国南方部分地区的主要煤炭来源地。盛产各种热带名贵的树种，如铁木、檀木、乌木和袖木等。渔资源极为丰富，是世界著名的大渔场。

根据中国印尼商会，在册的有规模的中资企业为 300 多家，没有注册的起码 1000 多家以上。

2. 拜访中国驻东盟使团：

使团领导接见了我们，介绍了驻东盟使团的设立主要是为推动中国 -- 东盟战略伙伴关系不断取得新进展，主要职责是处理并从事中国-东盟合作框架下的工作和合作项目。

参赞也介绍了印尼的大致情况，在此届总统及经济部长的带领下，经济蓬勃发展，增长率一直稳定在 5% 以上，印尼人口年轻化，是东盟的主要经济体，也是中国在



办公室编辑

电话：6337-3807

传真：6337-3999

E-MAIL：wen.zhang@adp.com.cn

东盟的主要合作伙伴。参赞跟阿佩尼主席王先生相熟，认为阿佩尼集团是个信誉不错的公司，在印尼航商界有很好的声誉和能量，表示亚东跟这样规模的企业合作具备了很好的起点，并预祝我们能谈成合作。

中国首届进口博览会将于 11 月 5-10 日在上海举办，使团邀请阿佩尼航运公司作为印尼的航运代表参加。

印尼的资源性产品非常丰富，比如与民生息息相关的水果、水产品等。但目前中国允许印尼水果、水产品进入中国的清单有限，有很多好的产品不在名单之列。因此，我们向参赞提出希望扩大产品列名，利于企业，利于两国，参赞让我们提出列名申请，答应他将与政府部门磋商。

3. 会晤印尼的有关投资企业：

太平洋矿业集团王洪总经理十几年前到印尼开创，有 3000 余公顷镍矿矿山，正与中国国内的央企合作，搞自备电厂，加工镍矿，卖到中国或其他国家。王总表示，在印尼的中资企业基本上都是心照不宣地愿意选择中资在印尼的子公司做供应商，因他与 Wang Yang 有多年的交往，他表示愿意把他的业务交给 Wang Yang 和亚东做。

4. 与阿佩尼集团会谈

我们前往阿佩尼集团总部与王盛允先生带领的团队进行了会谈，会议主要是探讨双方是否愿意进一步合作的可能性。Mia Surya, Fay, Brian, Mr. Pryonggo, Temmy, Fitria 参加了会谈。



阿佩尼成立于 1975 年，是印尼以航运为主，兼具贸易、物流、船舶及码头管理运营、船舶代理的大型上市公司， 在爪哇岛、苏门答岛、加里曼丹岛、苏拉威西岛、东印尼岛有网络，拥有并运营 50 余艘干散货船队，并拥有各种规模的浮吊、驳船、拖轮、化工品油罐轮、气船、滚装船、浮式储油轮等。自 1989 年起，ARPENI 即为印尼国家石油公司和国

家电力公司的主要国际运输承运商之一，也是为印尼提供国内各主要岛屿间散杂货及车辆运

办公室编辑

电话：6337-3807

传真：6337-3999

E-MAIL：wen.zhang@adp.com.cn



输的主要承运商；其旗下的物流公司，提供陆运、报关、仓库、冷链、工程项目物流、化工品物流、堆场、滚装船物流、件杂货运输、快递、第三方物流等业务。

王先生曾为印尼船东协会主席，现在是总统的海事顾问。在他保护、发展印尼航运企业的谏言下，印尼规定印尼内海的航运必须由挂印尼旗的国轮承担，而不再对外轮开放。他也向总统建议，印尼的出口应为 CIF 条款，进口 FOB 条款，以最大化印尼企业的利益。中国到印尼的业务，基本上只有印尼段才产生较好的利润，而如果在印尼如果没有平台，很难做得了或做得好印尼的国内业务。

我们跟阿佩尼讨论了合作的可能性，阿佩尼对亚东也很重视，因为亚东不仅仅是个货代公司，而是个能整合各种资源的在中国有一定网络规模的企业。双方一致认为，在物流、贸易、供应链管理这方面，如果双方有个合作平台，将会更好地整合双方的优势，做的更大更好，并能为中国-印尼之间的经贸发展做出贡献。

鉴于此，双方签订了《合作备忘录》，达成在雅加达建立合资物流公司的意向，并商定在今年 4 月底王先生来访上海时签合同。

双方也就某些有较大机会的具体业务进行了讨论，比如船舶零部件，纸张，水产品，水果，蔬菜等。同时，讨论了中国在印尼的投资项目、中国在印尼周边国家（比如文莱）的投资项目。在印尼周边国家的中资企业，也基本上要求其供应商在东南亚有实体公司；我们今后也有机会通过阿佩尼开发有关业务，比如船务、集装箱配套业务等。这些项目和业务都将在合资公司开发、操作。

5. 出访后需做的前期工作：

- 1) 为王先生 4 月份来上海做准备：A. 对阿佩尼将提供的合资公司合同范本的审核；B. 向中国驻东盟使团提出增加水产品及水果名录的申请。
- 2) 为 10 月份中国驻东盟使团发起的参加中国首届进口博览会做前期准备工作：具体事宜 Wang Yang 将洽参赞。
- 3) 对亚东集团内部如何利用印尼平台制订有关规则。
- 4) 推进出访期间讨论开展的业务：船舶零部件，纸张，水产品，水果，蔬菜。

上海亚东国际货运有限公司

二〇一八年四月十三日

办公室编辑

电话：6337-3807

传真：6337-3999

E-MAIL：wen.zhang@adp.com.cn