

编者按：供应链物流金融信用服务是亚东公司最新打造的产品，目前总部供应链金融事业部已联合相关保理公司及大型车队举行了产品交流推介会，希望各单位共同探讨学习，加强对产品的了解，积极关注产品市场需求，可以与王文群副总联系。

银企深度合作 助力供应链金融物流发展

——供应链物流金融信用服务推介

2016 年 9 月 27 日，上海亚东召集上海德银商业保理公司和与公司合作的 12 家大型车队举行供应链物流金融信用服务交流和推介会。

会上，张正良副总经理首先简要介绍了上海亚东相关情况，结合公司业务转型的发展战略，表达了上海亚东与商业保理公司等金融机构合作的意愿，希望有机会与上海德银紧密合作、共谋发展。上海德银商业保理公司副总经理王延辉也简要介绍其公司的基本情况，同时感谢上海亚东提供的此次机会，表达了双方紧密合作共同为上海亚东的合作伙伴和客户提供优质金融服务的强烈意愿。



陆运总监汤惠宗向与会的 12 家车队老板解释说明了该项服务的主要内容，表达了此次会议的初衷是为帮助车队解决资金需求问题，助力车队业务拓展和发展壮大。同时，汤总监向车队老板说明了该项服务并非强制性的推广，且融资

办公室编辑

电话：6337-3807

传真：6337-3999

E-MAIL: wen.zhang@adp.com.cn

主要是针对与上海亚东业务合作中发生的运输费用，各家车队可结合自身的情况自由选择使用。

上海德银业务运营部李宏部长通过 PPT 形式介绍了上海德银的基本情况和产品服务，此次重点介绍了上海德银的“运费通”和“保费通”这两种产品。“运费通”主要是针对应收账款方面的融资产品；“保费通”主要是针对车辆商业保险方面的融资产品。同时，李宏部长解释说明了该项产品的客户准入要求和操作流程，包括上海德银的信审资料和评审流程，以及涉及三方在该项目融资阶段的运作模式和流程。



通过上海亚东和上海德银的介绍说明，与会的车队老板对该项服务表现出浓厚的兴趣，会上

车队老板结合自身实际需求对该服务进行了详细的咨询，也有的车队老板提出了问题，问题之一是关于保理业务开展中的提前还贷。针对这一问题，上海德银表示其目前开展的保理业务中的客户尚未有提前还贷的要求，但既然有车队提出这一问题，则代表有这样的市场需求，会后将研究改进其保理产品，以满足客户更加细致的需求，更好地为客户提供融资服务。

三方就产品细节互动结束后，华毅副总经理向车队简要说明了上海亚东将通过信息系统的提升来加强对车队管理，改进上海亚东在车队管理方面的各项流程，使之更加正规化，希望各车队给予大力配合。



最后，张正良副总经理进行了总结讲话：1) 希望上海德银根据此次车队提出的问题改进其产品，以便产品落地，能满足车队的实际需求；2) 上海亚东此次是为广大车队搭建一个平台，提供一种新的融资产品，各车队可根据自身业务开展过程中对资金的需求情况选择对产品的使用，该产品并非仅局限于跟上海亚东合作的业务；3) 上海亚东正在进行战略转型，今后的发展中将注重物流金融服务链方面的业务拓展，希望与各方紧密合作，共同发展；4) 上海亚东将通过信息系统的改进和提升，加强自身业务的运作管理，同时也会相应地对合作车队提出更高的服务要求，希望车队给予大力支持和配合，提高自身服务水平，以便共同为客户提供更加优质的服务。伴随上海亚东的发展和市场份额的增加，上海亚东的合作伙伴也将发展壮大和提升自己的业务份额，最后将是双赢甚至多赢的结果。

通过此次推介会的召开，初步搭建了银企合作的雏形，并推出了供应链物流金融信用服务的产品，上海亚东成功地在车队和商业保理公司之间搭建了一个交流与合作的平台。同时，为今后上海亚东国际货运有限公司发展供应链物流金融信用服务打下了坚实的基础。

上海亚东国际货运有限公司

二〇一六年十月八日

办公室编辑

电话：6337-3807

传真：6337-3999

E-MAIL: wen.zhang@adp.com.cn